

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ РАЗВИТЫХ И РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН: АССИМЕТРИЯ ВЫГОД

Емец Вадим

экономист, эксперт SG SOFIA

STRATEGIC GROUP SOFIA



Сформировавшаяся система мировых хозяйственных отношений функционирует на основе механизма, предполагающего ассиметричный уровень выгод между развитыми и развивающимися странами. В результате чего, американец, швед или, например, швейцарец потребляет в 40 раз больше ресурсов Земли, чем средний сомалиец, ест в 75 раз больше мяса, чем индеец и сжигает в 150 раз больше электроэнергии, чем средний нигериец. Статистику можно дополнить лишь тем, что даже средняя кошка в Англии потребляет в 2 раза больше белков, нежели обычный житель Африки. Согласно отчету ученых, опубликованному Королевским обществом, ребенок в развитой стране потребляет в 30-50 раз больше воды, чем его сверстник в развивающейся стране. В 2010 году почти миллиард человек не получил необходимого минимума калорий, несмотря на то, что в среднем с 1969 года по 2005 год потребление калорий в мире выросло на 15%. Вместе с тем в странах Ближнего Востока, Северной Африки, Южной Азии и Африки к югу от Сахары сегодня меньше чем на 5,5 доллара в день живет больше людей, чем в 1990 году.

Поддержание существующего порядка зиждется на нескольких экономических «столпах», которые делают не возможным изменения сложившихся устоев в пользу более слабых экономик. Такими столпами являются: 1) наличие в более развитых странах технологий, производственных мощностей, человеческого и финансового капитала дающего возможность производить востребованные на рынке товары с высокой добавленной стоимостью, что обеспечивает развитие механизма неэквивалентного обмена; 2) функционирование глобальной финансовой системы, способствующей формированию избытка финансового капитала в развитых странах

и его дефицит в развивающихся; 3) привлекательность образа развитых стран в качестве направления для эмиграции, образования, путешествий, покупки жилой и не жилой недвижимости и пр. инвестиций.

Различная степень становления основных факторов производства означает, что развитые страны (как правило, ресурсно-дефицитные) получая преимущественно сырьевые товары из более отсталых государств, перерабатывая их, закладывают в цену существенную премию, называемую добавленной стоимостью. В результате чего, единица трудового часа, затраченного в перерабатывающей отрасли развитой страны, существенно отличается от единицы труда добывающей промышленности развивающейся страны. Из таб.1 видны общие различия между уровнем добавленной стоимости производимой на душу населения в развитых и развивающихся странах.

То есть, средний уровень добавленной стоимости на душу населения в развитых странах (индустриальных) существенно превышает аналогичный показатель в развивающихся странах, при этом сокращающееся отставание развивающихся стран связано, в первую очередь с тем, что Китай тоже отнесен к этой группе.

Показателем, который хорошо иллюстрирует то, как уровень развития страны влияет на формирование неэквивалентности обмена между развитыми и развивающимися странами - является мультипликатор добавленной стоимости, который показывает во сколько раз национальная обрабатывающая промышленность увеличивает стоимость сырья (табл.2).

К сожалению, такие данные доступны преимущественно для развитых стран, однако даже из этих показателей можно легко сделать вывод относительно асимметрич-

Табл.1 Добавленная стоимость в промышленности на душу населения, в ценах 2015 г., долл.США					
	1995	2000	2005	2010	2018
Мир (206 стран)	1048	1198	1332	1486	1700
Развивающиеся страны (150 стран)	334	400	512	719	997
Китай	367	563	895	1622	2726
Индустриальные страны (56 стран)	3821	4454	4832	4878	5425

Табл. 2. Классификация стран по величине мультипликатора добавленной стоимости в обрабатывающей промышленности, 2010 г.	
Величина Мультипликатора	Страна
$M \leq 3$	Болгария, Исландия, Норвегия, Македония, Турция, Россия
$3 < M \leq 5$	Дания, Эстония, Греция, Кипр, Латвия, Нидерланды, Польша,
$5 < M \leq 7$	Испания, Франция, Литва, Венгрия, Португалия, Словакия, Финляндия, Великобритания
$7 < M \leq 10$	ЕС-27, Чехия, Италия, Мальта, Словения, Швеция
$10 < M \leq 15$	Австрия
$15 < M \leq 20$	Германия, Бельгия, Ирландия, Люксембург

Ангола	7,4	Аргентина	-27,3	Австрия	10,8
Бенин	-0,64	Бразилия	-41,5	Бельгия	-5,2
Буркина-Фасо	-0,66	Боливия	-1,81	Дания	24,8
Бурунди	-0,36	Белиз	-0,15	Финляндия	-3,84
Гамбия	-0,07	Гаити	-0,34	Франция	-19
Гана	-2,04	Гватемала	0,54	Германия	293
Гвинея	-0,19	Гондурас	-1,28	Греция	-6,24

ности в экономических выгодах от взаимной торговли между развитыми странами, которые экспортируют преимущественно готовую продукцию, и странами, в структуре экспорта которых доминирует сырьевая составляющая, такими, например, как страны Африки и Латинской Америки (табл.3). Состояние текущего счета платежного баланса стран Африки к югу от Сахары, Латинской Америки и ЕС-15 в 2018 г, млрд.долл.США.

Джибути	0,54	Доминиканская Р.	1,15	Ирландия	40,9
Замбия	-0,34	Колумбия	-13,04	Италия	53,8
Камерун	-1,4	Коста-Рика	-2	Люксембург	3,3
Кения	-5	Мексика	-23	Нидерланды	99
ДРК	-2,6	Никарагуа	0,083	Португалия	0,91
Кот-д'Ивуар	-2,1	Панама	-5,3	Испания	27,3
Лесото	-0,004	Парагвай	-0,08	Швеция	10,1
Либерия	-0,67	Перу	-3,6	Британия	-110
Малави	-1,42	Сальвадор	-1,24		
Мозамбик	-4,5	Уругвай	0,08		
Намибия	-0,34	Чили	-9,15		
Нигерия	5,33	Эквадор	-1,44		
Руанда	-0,74				
Сенегал	-2,25				
Сьерра-Леоне	-0,64				
Танзания	-1,89				
Того	-0,18				
Уганда	-2,55				
Эфиопия	-4,16				
ЮАР	-13,4				
Южный Судан	-0,31				

Табл.4 Стоимость кредитования в некоторых Европейских и Африканских странах в 2020 г., %

Турция	10,25	Зимбабве	65
Беларусь	8,75	Мозамбик	18,4
Румыния	6,25	Руанда	15,54
Сербия	2,5	Ангола	15,5
Македония	2,0	Нигерия	14,92
Чехия	1,0	Сейшелы	11,93
Норвегия	1,0	Египет	10,25
Албания	0,9	Сенегал	8,55
Великобритания	0,35	Намибия	9,0
Зона евро	0,25	Маврикий	8,35
Швеция	0,2	Ботсвана	6,25

Источник: <https://tradingeconomics.com/country-list/lending-rate?continent=europe>

Структурные экономические различия между развитыми и развивающимися странами, хотя и являются основными причинами постоянного отставания последних, однако кроме них эти процессы поддерживаются и особенностями функционирования глобальной финансовой системы.

Важнейшая такая особенность связана с тем, что основными глобальными резервными валютами являются валюты развитых стран: доллар США, Евро, Фунт стерлингов, Иена, Швейцарский франк.

Среди развивающихся стран лишь китайский юань в 2016 г. был включен МВФ в «корзину» специальных прав заимствования, однако он имеет только частичную конвертируемость. Для развивающихся стран это означает изначальное нахождение в проигрышных условиях в качестве участника внешнеэкономических отношений. Это, прежде всего, связано с тем, что развитые страны имеют широкие возможности для эмиссии денежного эквивалента, который можно «отоварить» практически в любой точке планеты, получив, таким образом, какие-угодно ресурсы,

необходимые для поддержания собственных экономик. Эмиссия развитых стран обуславливает вялую глобальную инфляцию, от которой, в первую очередь, страдают все те же слабо развитые страны. С другой стороны, эмиссия стран со слабыми валютами ограничивается их золотовалютными резервами или оборачивается разрушительными девальвациями.

Еще одна особенность функционирования глобальной финансовой системы, которая ставит в более невыгодные условия развивающиеся страны, связана с более высокой стоимостью финансовых ресурсов для таких стран. Объяснять это можно наличием различных субъективных и объективных факторов, однако, реальность такова, что бюджетные дефициты и дефициты текущих счетов покрываются заемными средствами, привлеченными под процентные ставки существенно превышающие аналогичные ставки в более развитых странах (табл. 4).

Как результат, на обслуживание внешних долгов в ряде Африканских стран тратится сумма, превышающая 30% общих бюджетных ассигнований с тенденцией к увеличению удельного веса. Что, в свою очередь, обуславливает постоянное сокращение расходов на медицину, образование, инфраструктурные проекты и пр. Ну и необходимость дальнейшего привлечения кредитов, как правило, под еще менее выгодные условия.

Еще один аспект, обуславливающий асимметричность получения выгод от экономических отношений связан с существованием возможности практически свободного выведения средств из развивающихся стран в пользу развитых под различными «предлогами». Для этого, кроме уже упомянутых: не эквивалентного обмена, режимов конвертированности валют и дифференциации процентных

ставок, внедрен такой механизм, как обеспечение функционирования анонимных компаний занимающихся внешнеэкономической деятельностью преимущественно в юрисдикциях передовых стран (Британия, США, Франция, Нидерланды, Сингапур, Китай (хотя формально последние две относятся к развивающимся странам и пр.)). Функционирование офшорных компаний дает возможность изымать существенную часть ВВП развивающихся стран путем их использования при осуществлении широкого ряда международных деловых манипуляций, связанных как с «белыми» сделками, так и с теневыми и даже криминальными операциями (включая такие виды деятельности, как торговля наркотиками, незаконная торговля оружием, санкционными товарами, отмывание коррупционной ренты и пр.). Учитывая, что практически все офшорные операции проходят через платежные системы, увязанные с центральными банками развитых стран, они фактически осуществляются с их молчаливого согласия, со всеми вытекающими последствиями для стран третьего мира. «С 1970 по 2010 г., по оценкам доклада TJN, из развивающихся экономик (всего 139 стран) ушло от 7,3 до 9,3 трлн. дол. (в среднем расчете на год получается около 200 млрд. дол.). С учетом процентов и иных видов доходов реальная величина этих капиталов уже намного превысила 15 трлн. дол. Если бы эти деньги не были выведены в офшоры, бедные страны уже могли бы расплатиться с внешними долгами и серьезно ускорить свое развитие».

Следует также отметить, что функционирование офшоров тесно связано не только с экономическими аспектами, но и социо-культурными. Так, образ западного мира ассоциируется с социальной стабильностью и толерантностью, благополучием, надлежащей работой

работой государственных институтов, огромным монументальным историческим наследием и пр., что способствует формированию желаний у элит более отсталых стран инвестировать в бизнес, недвижимость, образование, туризм и пр. метрополий.

И напоследок стоит вспомнить эксплуатацию более развитыми странами человеческих ресурсов менее развитых стран. Для восполнения не достающего человеческого капитала продвинутыми странами используется широкий инструментарий в рамках миграционных политик – начиная с бесплатных обучающих программ для иностранцев и заканчивая «лотереями» - «зеленая карта» в США и «голубая карта» в Европе. В результате осуществления соответствующих политик, большая часть международных мигрантов (59% в 2013 году) проживает в более развитых странах мира. Из общего числа международных мигрантов, проживающих в развитых странах (135,6 миллиона человек), 60% (81,9 миллиона человек) родились в других развитых странах, а остальные 40% (53,7 миллиона человек) происходят из развивающихся стран. Из общего числа международных мигрантов, проживающих в развивающихся странах (95,9 миллиона человек), 86% (82,3 миллиона человек) происходят из других развивающихся странах и лишь 14% (13,7 миллиона человек) - из развитых стран.

Среди отрицательных последствий для страны-донора человеческих ресурсов стоит отметить: 1. Снижение производственного потенциала страны и ухудшение качества кадрового обеспечения промышленности, строительства, транспорта и других отраслей экономики вследствие оттока высококвалифицированных специалистов и уменьшения численности экономически активного населения; 2. Обеднение

интеллектуальной среды, эрозия и распад интеллектуального сообщества и дефицит профессиональной рабочей силы, требующие затрат на восполнение утраченного высококвалифицированного потенциала. 3. Ухудшение демографической ситуации в стране-доноре и пр. С другой стороны в странах импортерах наблюдаются следующие позитивные экономические эффекты:

1. Смягчение проблемы занятости, благодаря ликвидации дефицита рабочей силы;
2. Улучшение уровня и качества жизни населения и развитие сферы услуг, строительства и сельского хозяйства вследствие непритязательности трудовых мигрантов в выборе работ, малопривлекательных для местного населения;
3. Стимулирование дополнительной занятости, образование дополнительных рабочих мест и развитие инфраструктуры, вызванное спросом иностранных рабочих на товары и услуги;
4. Высококвалифицированные специалисты, получившие образование в других странах, приносят принимающим обществам «чистую прибыль», позволяя без предварительных затрат получить большую отдачу. Так, в США иностранное происхождение имеют 60% авторов наиболее цитируемых трудов по физике и 30% - по другим естественным наукам;
5. Решение демографической проблемы. В планах ЕС - привлечение до 2050 г. 40 млн мигрантов, США - до 100 млн. и пр.

Таким образом, существенная часть природных, финансовых и человеческих ресурсов более слабых стран, так или иначе, включаются в национальное достояние более развитых, усиливая их общий уровень ресурсообеспеченности, конкурентоспособности и эффективности, обуславливая дальнейший разрыв в развитии между первыми и вторыми.

~