

«О российских инновациях мало сведений»



Жан-Франсуа Буссар — генеральный директор Biocitech SAS (Парижский технопарк биотехнологий)

Какова роль Biocitech в французской инновационной системе? Какова миссия вашей организации?

Biocitech является частным технологическим парком. По сути, организация способствует передаче технологий, созданию и развитию новых биотехнологических, биофармацевтических компаний, а также компаний, специализирующихся на тонких химических соединениях. Территория Biocitech — около 8 га. Площадь составляет 28 250 кв. м офисных и лабораторных помещений в шести главных зданиях. На нашей территории также имеется приблизительно 8 тыс. кв. м площади для производства тонких химических соединений.

Каким образом происходит отбор компаний, входящих в парк?

Очень просто. Компании должны быть готовы подписать договор, учреждены на законных основаниях и готовы оплачивать аренду помещений. Это три основных пункта. Четвертый заключается в том, что компании должны быть способны взаимодействовать с другими, входящими в парк, в целях укрепления сети инновационных компаний, расположенных на территории технопарка, и способствовать усилению своей привлекательности для клиентов во Франции и за рубежом. Компании должны вливаться в экосистему Biocitech. Этой экосистеме свойственно сотрудничество входящих в нее акторов с целью ускорения развития. Десять из имеющихся компаний пользуются налоговым статусом JEI (молодая инновационная компания), а некоторые — CIR (налоговыми льготами на НИОКР), что дает им и их клиентам преимущество по французскому налоговому законодательству.

В нашем парке мы создаем дружественную атмосферу и поощряем систему связей. У нас есть ресторан, кафе и конференц-зал, в котором члены компаний могут проводить совещания и сотрудничать. Также у нас есть медицинская служба, которая предоставляет медикаменты и сестринский уход в течение рабочего дня,

фитнес-центр, волейбольная площадка, помещение для игры в петанк и многое другое. Все это помогает ученым и членам парка развивать личные и профессиональные отношения. Кроме того, Biocitech на регулярной основе проводит собрания с целью ознакомления резидентов со всеми аспектами культурно-бытовых объектов парка.

Насколько плотно взаимодействуют эти компании? Участвуют ли они в совместных проектах?

Дружественная атмосфера, близость расположения и дополняющий друг друга характер работы способствуют взаимодействию компаний, входящих в парк. Таким образом мы наблюдаем так называемый эффект кампуса, это означает, что люди из различных компаний встречаются, к примеру, в кафе, начинают разговаривать, и выясняется, что они вместе над чем-то работают. Так рождаются совместные проекты. Это действие экосистемы, «эффекта кампуса» или же обоих факторов сразу.

Каким образом Biocitech помогает своим резидентам? Какие услуги предлагает парк?

Основное направление нашей деятельности — техническое обслуживание здания, и мы предоставляем ряд услуг, таких как обеспечение гигиены и безопасности, контроль за инженерными системами, снабжение сырьем и т. д. Таким образом, компании могут сосредоточиться на собственном развитии и коммерческой деятельности, в то время как мы выполняем работы в таких ключевых областях, как, например, безопасность, заполнение документов, вопросы охраны окружающей среды, предоставление дополнительных помещений. Biocitech также профинансировал и создал вычислительную лабораторию для совместного использования, которая в настоящее время используется пятью фирмами.

Насколько Biocitech интегрирован в региональную экосистему инноваций? Есть ли поблизости университеты?

Да, рядом с парком расположено много университетов и больниц. Мы находимся в регионе-кластере Иль-де-Франс, и Biocitech плотно занимается развитием биокластера «Пари Регион». Совместно с другими организациями, расположенными в регионе Иль-де-Франс, Biocitech играет ключевую роль в работе кластера конкурентоспособности «Медисен Пари Регион» (Medicen Paris Region). Это кластер организаций, работающих в области здравоохранения и новых методов лечения, он утвержден правительством в качестве конкурентоспособного на международном рынке и поэтому пользуется особыми привилегиями.

Каким образом вы оцениваете вашу эффективность?

Biocitech был основан в 2003 году. У нас есть ряд показателей. В сфере биотехнологий очень важно привлечь капитал, и сбор средств является одним из видов такого привлечения. С 2003 года мы получили от инвесторов 401 млн евро, в 2010-м было привлечено 30,2

млн евро. В 2010 году было подано 147 патентных заявок против 86 в 2009-м. Также есть еще один важный момент, о котором мы говорили несколько минут назад, и это партнерство. В 2010 году компании-резиденты Biocitech и компании, не входящие в парк, провели 77 партнерских проектов, по сравнению с 41 проектом за год до того. Кроме того, существует 21 соглашение о сотрудничестве между самими компаниями-резидентами парка, что говорит об их тесных отношениях друг с другом. Я уверен, что любая компания в парке будет развиваться лучше, чем за его пределами.

Помогает ли компаниям факт нахождения в парке в привлечении средств?

Да, я в этом совершенно уверен.

Ранее вы упомянули, что Biocitech входит в кластер конкурентоспособности «Медисен Пари Регион». Во Франции существует несколько таких кластеров, и это особенная черта французской инновационной системы. Вы не могли бы подробнее рассказать об этих организациях?

Такие организации — кластеры конкурентоспособности — были созданы шесть лет назад. Это способ обеспечить сотрудничество между большими и малыми компаниями, исследовательскими лабораториями и образовательными учреждениями, которые работают в конкретном регионе с целью развития взаимодействия и совместных усилий. В Париже существует восемь кластеров конкурентоспособности: «Медисен Пари Регион», «Систематик», «Кап Дижиталь», «АСТек», «Косметик Вэлли», «Финанс эт Инновасьон», «Мовео» и «Адвансити». В парк Biocitech входят компании, работающие в сфере биотехнологий, и поэтому мы являемся частью «Медисен», действующего в сфере медицины. Кроме того, Biocitech является членом «Кап Дижиталь» и других кластеров конкурентоспособности, действующих в сфере информационных технологий, поскольку между IT и биотехнологиями появляется все больше взаимосвязи.

Может ли организация быть членом более одного кластера конкурентоспособности?

Разумеется, поскольку ей могут потребоваться связи в различных сферах. Например, если вы работаете в сфере биотехнологий, вам могут понадобиться люди, работающие с биоинформатикой.

Каковы преимущества такого членства для вас?

Это преимущество не для нас, а для резидентов парка. Мы входим в «Медисен», но и наши резиденты также входят в «Медисен». Biocitech является членом Комитета экономического развития, который занимается развитием кластера «Иль-де-Франс».

Сотрудничаете ли вы с зарубежными партнерами?

Да, мы начали развивать отношения с другими технологическими парками. Несмотря на разницу в бизнес-моделях, мы стремимся поделиться опытом, передовой практикой, разработать совместные услуги, схемы поддержки новых компаний, совместные проекты, которые

мы можем представить Европейскому союзу, совместные стратегии продвижения в других странах и объединить наши компании в исследованиях и разработке и (или) коммерческом и (или) промышленном сотрудничестве. Например, у нас созданы тесные связи с парком биотехнологий в Иврее, известном итальянском городе в регионе Пьемонт.

Каковы отличительные черты французской системы инноваций?

Французская система инноваций очень сложна. Некоторые ее части относятся к инновациям в сфере университетов и образования, в то время как Biocitech сосредоточен на промышленных инновациях. Это не одно и то же. В сфере промышленных инноваций существуют некоторые очень важные организации и программы. Во-первых, существует организация под названием OSEO, которая выдает гранты и оказывает другую финансовую поддержку таким компаниям. Она была учреждена в 2005 году, когда ANVAR (французское инновационное агентство) и BDPME (банк, учрежденный

Кластеры конкурентоспособности были созданы шесть лет назад. Это способ обеспечить сотрудничество между большими и малыми компаниями, исследовательскими лабораториями и образовательными учреждениями, которые работают в конкретном регионе с целью развития взаимодействия и совместных усилий

для поддержки малого и среднего бизнеса) слились в одну организацию в целях предоставления поддержки и содействия французскому малому и среднему бизнесу и микробизнесу. Во-вторых, есть французская система налоговых льгот на НИОКР (CIR), это очень важно. Сумма льгот вычитается из налога, подлежащего уплате, или же может быть возмещена в конце третьего года. Тем не менее она немедленно выплачивается молодым компаниям на определенных условиях. Сумма равняется 30% на расходы на НИОКР в размере до 100 млн евро. Для расходов ниже этого порога ставка опускается до 5%. Для компаний, которые пользуются этой схемой впервые, применяется ставка в размере 40% за первый и 35% за второй год.

Третья важная вещь — это статус JEI (молодая инновационная компания), представляет собой особую налоговую категорию, которая позволяет активным новым компаниям, занимающимся исследованиями и разработкой, пользоваться государственной поддержкой посредством налоговых льгот. Вот три основных момента, которые способствуют развитию промышленных инноваций.

Кроме того, существуют и другие новые виды поддержки, как крупное кредитование, и некоторые способы привлечения капитала, в частности посредством фонда, который называется Fonds National d'Amorçage.

Насколько важна роль правительства по сравнению с рыночными силами?

По моему мнению, лучший курс действия следующий: правительство начинает процесс, и затем компании выходят на рынок. Также очень важно быть частью технологического парка, такого как, например, Biocitech, поскольку эти компании открыты для рынка.

Каковы последние тенденции в инновационной политике? Как на инновационную политику повлиял экономический кризис?

С моей точки зрения, инновационная политика сильно пострадала, и особенно в 2010 году, поскольку у компаний возникли трудности с привлечением средств. Мне кажется,

Во Франции существует множество компаний по передаче технологий: в университетах, CNRS (Национальный центр научных исследований Франции), INSERM (Национальный институт здравоохранения и исследований в области медицины) или APHP (благотворительное учреждение «Больницы Парижа») — крупнейшей сети больниц в Париже. Однако стоимость прав на интеллектуальную собственность составляет 10% затрат на развитие. Это очень дорого. Очень важно иметь защиту. Так что, если у вас есть деньги, это не так уж трудно. Если же денег нет — это невозможно. Вам понадобятся средства для того, чтобы иметь надежную защиту, ведь у вас много конкурентов.

Однако стоимость прав на интеллектуальную собственность составляет 10% затрат на развитие. Это очень дорого. Очень важно иметь защиту. Так что, если у вас есть деньги, это не так уж трудно. Если же денег нет — это невозможно

ся, в 2011-м количество денежных средств, привлеченное компаниями, будет тем же самым или даже ниже, по сравнению с 2010 годом.

То есть восстановления пока не происходит?

Мне неизвестно, когда улучшится ситуация. Что касается биотехнологий, с ними уровень всегда одинаковый — не очень высоко и не очень низко. Биотехнологии отличаются, к примеру, от IT, поскольку временами IT поднимается очень высоко и иногда опускается очень низко. Мы находимся посередине, и нам всегда очень трудно привлекать средства. Это основная проблема компаний.

Говоря о правах на интеллектуальную собственность, насколько сложно физическим лицам и малому бизнесу подать документы на регистрацию прав на интеллектуальную собственность?

Вопрос о защите прав на интеллектуальную собственность встает на ранней стадии, когда люди планируют учредить новую компанию.

Недавно вы приезжали в Россию. Что вы думаете о возможностях России в плане создания устойчивой биотехнологической инновационной отрасли в будущем?

Я побывал в одном российском технопарке в Пущино. Это было очень интересно. Этот визит был необходим для одного проекта и состоялся несколько лет назад. По итогам одного приезда я не могу сделать никаких выводов, поскольку инновации — это очень специфическая область и требуется время для того, чтобы увидеть полную картину. Кроме того, о российских инновациях мало сведений. Мы не знаем о российских биотехнологических компаниях, с которыми можно было бы взаимодействовать. Мы больше знаем о китайских или американских биотехнологиях, потому что у Китая огромный рынок, а США принадлежит 95% мировых биотехнологий, так что нам приходится много взаимодействовать с ними.

ИННОВАЦИИ

«Рейкьявик» — новая поисковая платформа «Яндекса»

«Яндекс» запустил новую поисковую платформу — «Рейкьявик». Она учитывает языковые предпочтения пользователя. Теперь люди, которые чаще ищут англоязычные ресурсы, будут видеть в результатах поиска больше ссылок на них, и наоборот. Это первый шаг «Яндекса» в направлении персонализации поиска.

«Рейкьявик» обращает внимание только на запросы на английском языке. Он отфильтровывает латинскую транслитерацию русскоязычных запросов, адреса сайтов, ошибки раскладки клавиатуры и т.д. При этом сам англоязычный вопрос не всегда означает поиск такого же ответа, например, по запросам *beatles* или *rothko* человек может искать и русские сайты. «Рейкьявик» учитывает, часто ли пользователь открывает из результатов поиска веб-страницы на английском.

Информация о том, нужны ли пользователю англоязычные ресурсы, используется при ранжировании. И если нужны, человек видит среди первых результатов поиска больше ссылок на них. По данным «Рейкьявика», ответы на английском языке предпочитают около 8% пользователей «Яндекса».

www.company.yandex.ru

На «Ижмаше» создан центр новых технологий

В структуре ОАО НПО «Ижмаш» — компании-преемнике предприятий Группы «Ижмаш» — начал работать Центр Новых Технологий. Центр будет иметь две сверхзадачи: привлечение технологий для существующих производственных процессов и продукции, и развитие новых направлений, запуск проектов для освоения новых рынков. Целью Центра является не только повышение конкурентоспособности продукции, но и развитие новых производств на площадях «Ижмаша», а также привлечение высококвалифицированных инженерных кадров под интересные инновационные проекты.

Команда, которая возглавила ЦНТ «Ижмаш», ранее работала в составе госкорпорации «Росатом».

www.izhmash.ru