

БЕНЗИН ПО-БРАТСКИ

Белоруссия вышла победительницей в бензиновом противостоянии с Россией и Украиной

ТАТЬЯНА МАНЕНОК

Белоруссия, у которой практически нет собственной нефти, на переработке российского сырья сумела заработать в 2012 году не несколько миллиардов долларов больше, чем в прошлые годы. Минувший год стал рекордным для предприятий госконцерна «Белнефтехим», которые получили профицит во внешней торговле в объеме

5,3 млрд долл. против 1,9 млрд долл. двумя годами ранее. Один из главных факторов успеха — грамотная внешнеторговая игра в треугольнике Белоруссия — Россия — Украина.

В общем объеме белорусского экспорта доля нефтепродуктов традиционно занимает не менее 1/3, а в прошлом году она превысила 40%. В натуральном выражении экспорт

увеличился до 17,5 млн т (в 2011 году — 15,7 млн т), в стоимостном выражении экспорт белорусского горючего вырос с 12,7 млрд долл. в 2011 году до 14,5 млрд долл. Помогла удачная внешнеэкономическая конъюнктура, но надо отдать должное и нефтеперерабатывающим заводам, которые не упустили момент и сумели нарастить объемы производства.

переработки углеводородного сырья был даже выше, чем предусматривал бизнес-план завода. Высокие результаты работы продемонстрировал и «Нафтан» (Новополоцкий НПЗ). Завод переработал 10,6 млн т нефти против немногим более 10 млн т в 2011 году.

\$50

на тонну дополнительного дохода получает Белоруссия от продажи нефтепродуктов в Украину

Достижениям поспособствовали выгодные условия поставок российской нефти в Белоруссию, определенные на период 2012–2015 годов, которые стороны согласовали за две недели до старта Единого экономического пространства (ЕЭП) — 15 декабря 2011 года. Если в 2011 году Россия продавала Беларуси нефть с премией 45–47 долл. на тонну к мировой цене (netback Роттердама), то с 2012 года цена стала определяться к мировой цене за минусом транспортных издержек до Белоруссии. В результате цена нефти для Минска снизилась примерно на 30 долл. за тонну в сравнении с 2011 годом.

В конце 2011 года стороны также договорились, что дочерние организации «Газпром нефти», «Лукойла», «Роснефти», «Сургутнефтегаза» и ТНК-ВР получают право переработки на белорусских НПЗ ежемесячно в объеме до 50% импортируемой из России нефти. «Белнефтехим» наконец разрешил российским компаниям самостоятельно распоряжаться произведенным в Белоруссии топливом — их обязали лишь обеспечить топливом потребности своих АЗС в Белоруссии.

Баланс 2012 года полностью обеспечил потребности белорусских НПЗ в нефти. Он предусматривал поставку в Белоруссию 21,5 млн т российской нефти трубопроводным транспортом (на 3,5 млн т больше, чем в 2011 году), а также при необходимости еще 2 млн т нефти по железной дороге. При этом всю собственную нефть (в 2012 году ее в Беларуси было добыто 1,66 млн т) Белоруссия получила возможность экспортировать.

СЛАДКИЙ РЫНОК ДЛЯ БЕЛОРУССКОГО ТОПЛИВА

Конъюнктура на основных экспортных направлениях для белорусских нефтепродуктов в 2012 году сложилась достаточно удачно, а самым привлекательным рынком остался украинский — благодаря высокому, по украинским стандартам, качеству белорусского топлива (например, Мозырский НПЗ выпускает дизель по стандартам Евро-4 и Евро-5, а также способен производить бензин Евро-5 и уже готовится к Евро-6, тогда как украинские НПЗ до сих пор выпускают только Евро-3) и выгодной логистике.

По оценкам, белорусы получают на Украине премию в 50 долл. на тонну, поскольку цены поставок нефтепродуктов в Украину на 60–70 долл. на тонну выше, чем при поставках белорусского топлива в страны Балтии. В результате белорусские экспортеры в 2012 году дополнительно заработа-



РЕКОРДНЫЙ ГОД ДЛЯ НПЗ

Мозырский НПЗ в прошлом году переработал рекордный объем сырья с 1994 года — 11,09 млн т, на 0,6 млн т больше, чем в 2011 году. С учетом дизтоплива, которое поставлялось на завод железнодорожным транспортом для вторичной переработки, объем

ли 260 млн долл. выручки по сравнению с балтийскими портами. Поставки белорусского топлива в Украину бьют рекорды. Их объем в прошлом году увеличился до 4,2 млн т. При этом доля белорусских бензинов на украинском рынке выросла с 22 до 35%, а доля дизтоплива — с 33 до 51%.

Правда, Украина грозит начать антисубсидарное расследование в отношении белорусских нефтепродуктов. Техническая отсталость собственных НПЗ вынудила украинские власти в 2005 году открыть свой рынок и отменить импортные пошлины на нефтепродукты. В результате украинские НПЗ совсем зачахли, а Украина превратилась в крупнейшего импортера нефтепродуктов. Причины своих проблем украинские НПЗ видят в неравных условиях конкуренции с белорусскими заводами. Они считают, что Белоруссия предоставляет своим НПЗ шесть типов субсидий на общую сумму 180,84 долл. за тонну. Одна только субсидия в виде освобождения от обязательной продажи части валютной выручки оценивается в 165 долл. за тонну продукции.

Впрочем, пока продукция Мозырского НПЗ заметно превосходит по качеству нефтепродукты украинских заводов, потеря этого рынка белорусам не грозит. «Белнефтехиму» стоит скорее переживать за упущенную выгоду на «растворительном» рынке.

НА СОМНИТЕЛЬНОМ РЕЭКСПОРТЕ ЗАРАБОТАЛИ ТРЕЙДЕРЫ

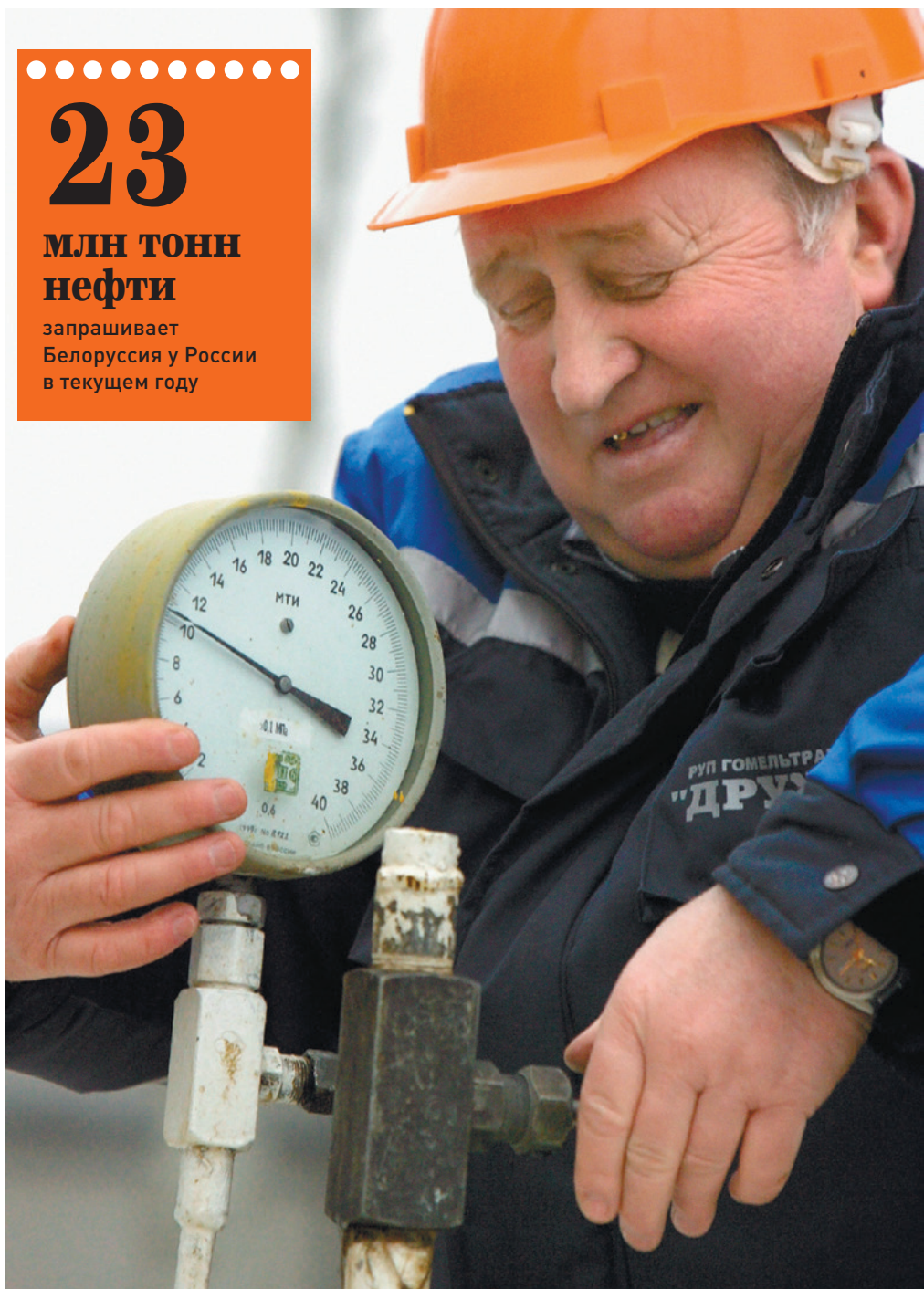
Прошлый год на рынке продуктов нефтепереработки и нефтехимии прошел под знаком «растворительно-го» бизнеса. Пробелы в таможенном законодательстве ЕЭП привели к увеличению экспорта, неподконтрольного государственному концерну.

Белоруссия в 2012 году увеличила экспорт смазочных материалов до 1,64 млн т против 0,6 млн т годом ранее, выручив, соответственно, 1 млрд долл. против 0,33 млрд. Также в минувшем году из Белоруссии было поставлено на экспорт 3,3 млн т растворителей и разбавителей сложных

23

МЛН ТОНН
нефти

запрашивает
Белоруссия у России
в текущем году



на сумму 2,8 млрд долл. В 2011 году показатели намного ниже — 2,1 млн т и 1,6 млрд долл. соответственно.

Правда, на экспорте заработали исключительно частные трейдеры — белорусские НПЗ к этому бизнесу не имели отношения. Хотя косвенным образом «растворители», безусловно, помогли всей нефтяной отрасли. О том, как был организован этот бизнес, в середине минувшего января на пресс-конференции рассказал

президент Александр Лукашенко: «Мы покупали (нефтепродукты в России. — Прим. авт.) выше рынка, и не мы, а три российские фирмы и одно белорусско-казахстанское предприятие... Покупали высокосернистую солярку, перерабатывали ее на наших предприятиях, покупали в Германии 10 наименований [добавок] для биодизельного топлива. Смешивали и продавали, не нарушая ничего, никаких законов».

Интерес частных нефтетрейдеров к «растворительному» бизнесу в Белоруссии был вызван одной причиной: при экспорте растворителей, разбавителей и других сублимированных нефтепродуктов не нужно было платить экспортную пошлину в российский бюджет, как это делается при экспорте бензина, мазута и т.д. Цена вопроса — около 400 долл. на тонну. Этот расцветший в Беларуси бизнес вызвал обиду со стороны России. В конце 2012 года по требованию российской стороны Минск свернул «растворительный» бизнес, согласившись внести дополнения в договор о Таможенном кодексе Таможенного союза, которые подвели черту под сомнительным экспортом.

БЕЛОРУССКИЙ БЕНЗИН ЗАВОЕВЫВАЕТ РФ

В 2013 год Белоруссия вошла, не имея нефтяного баланса с Россией. Минск запрашивает у России на этот год 23 млн т нефти (в 2012 году было 21,5 млн т) с учетом завершения некоторых важных этапов реконструкции своих НПЗ и необходимости продолжать демонстрировать рост внешнеторгового сальдо и экономики в целом. Россия сначала заявила о готовности поставить лишь 18,5 млн т, но затем согласилась довести объем поставок до запрашиваемого.

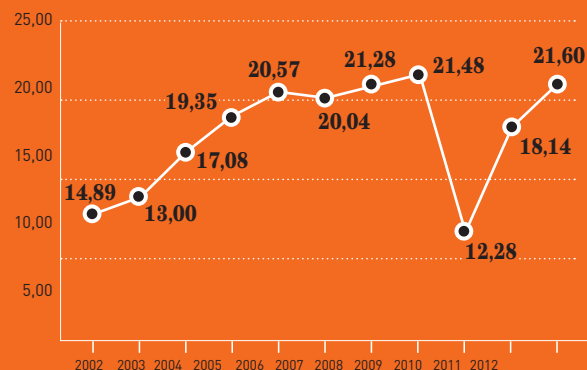
При этом условия поставки нефти в Белоруссия на этот год Москва завязала на объемах обратной поставки в страну белорусских нефтепродуктов высокого качества. Отметим, что еще в 2012 году энергетическим балансом России и Белоруссии были предусмотрены поставки 5,8 млн т высококачественных белорусских нефтепродуктов на российский рынок. Но Беларусь выполнила свои обязательства лишь на 2% — из-за того что поставки автомобильного топлива в РФ были гораздо менее прибыльными, чем поставки на Украину и европейский рынок. Это вызвало серьезное недовольство Минэнерго России, что и стало причиной снижения поставок нефти в Белоруссию в 4 квартале прошлого года. В 2013 году Белоруссия твердо обязалась поставить в Россию 2,1 млн т высокооктановых

бензинов и 1 млн т дизеля стандарта зимнего топлива.

Белорусский бензин стал конкурировать по ценам с российским. По экспертным данным, к весне 2013 года экспортная альтернатива белорусского бензина уступала в цене российскому бензину А-92 более 150 долл. на тонну. Вслед за этим российские компании обратились в Минэнерго с просьбой защитить их от импорта белорусского бензина. «Нельзя сказать, что мы уронили российский рынок, ибо мы поставляли топливо по рыночным ценам», — утверждает замначальника отдела маркетинга спецэкспортера нефтепродуктов «Белорусской нефтяной компании» (БНК) Дмитрий Юдин. По его словам, БНК поставляет на российский рынок высококачественное топливо стандартов Евро-5, которое в России производят всего несколько НПЗ. Российский рынок наряду с украинским БНК считает стратегически важным для компании. При поставках топлива стандарта Евро-5 оно подпадает в России под минимальные акцизы. Кроме того, при экспорте белорусского моторного топлива в РФ не нужно платить пошлину в российский бюджет, что

Объемы поставок российской нефти в Беларусь

(млн т)



также привлекательно для белорусских поставок.

Успехи в производстве и торговле нефтепродуктами позволяют правительству Белоруссии надеяться на успешную реализацию и своих крайне амбициозных планов по развитию отрасли — до 2020 года планируется реализовать 40 инвестиционных проектов на общую сумму 17,2 млрд долл. Если торговля и дальше будет идти так же бойко, «Белнефтехиму» не так уж нужны будут и иностранные инвестиции, приход которых все задерживается. **МН**

