

# ПРИОРИТЕТЫ ПРОЕКТИРОВАНИЯ ИТ-ИНДУСТРИИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

*В.В. Цепкало, В.П. Старжинский*



*Парк высоких технологий  
Республики Беларусь,  
директор администрации,  
кандидат юридических наук,  
Республика Беларусь*



*Белорусский национальный  
технический университет, профессор,  
доктор философских наук,  
Республика Беларусь*

**Аннотация.** Рассматриваются: высокие технологии и развитие; стратегии развития технопарков; условия регистрации в ПВТ; государство и информационные технологии; права интеллектуальной собственности; венчурное финансирование.

**Ключевые слова:** Инновационное развитие, стратегия и тактика ИТ-развития, роль государства, интеллектуальная собственность, венчурное финансирование.

## THE DESIGN PRIORITIES OF THE IT INDUSTRY IN THE REPUBLIC OF BELARUS

V. V. Tsepkało, V. P. Starzhinskiy

*Abstract.* Considered: high technology and development; strategies for development of industrial parks; the conditions of registration in the OEM, government and information technology; intellectual property; venture financing.

*Keywords.* Innovative development, strategy and management of the it development, the role of the state, intellectual property, venture financing.

**1. Высокие технологии и развитие.** Инновации, основанные на революции в сфере информационных технологий, открывают новые перспективы в социально-экономическом развитии стран и народов. Ряд стран сумели осознать преимущества нового пути, в основе которого лежит приоритетное развитие высоких технологий. Они создали новую экономику, и разрушили традиционное представление о “вечно богатых” и “вечно бедных” странах.

**2. Стратегии развития технопарков.** Условно существует два вида стратегии развития технопарков, к которой прибегают различные страны мира. Первая стратегия характеризуется тем, что поддержку оказывают собственным компаниям, дают им возможности окрепнуть экономически, вырасти организационно и служить основой развития высоких технологий в стране. Есть и другой путь, подсказанный необходимостью ускоренной модернизации. Его суть заключается в создании особых условий для иностранных корпораций, которые уже добились успеха в мире при отсутствии высокотехнологичных собственных производств, конкурентоспособных на мировом рынке, а также традиций по развитию высоких технологий. Как представляется, Республика Беларусь смогла соединить эти два подхода подобно тому, как это сделали Южная Корея и Тайвань.

**3. Условия регистрации в ПВТ.** Привлечение компаний в белорусский ПВТ осложнялось тем, что при проведении агитации среди потенциальных иностранных инвесторов, необходимо оговариваться, что при прохождении всех процедур, связанных с государственной регистрацией иностранная компания может и не быть зарегистрирована в белорусском ПВТ. Есть ряд факторов – текущие финансовые показатели, рекомендации белорусских органов власти и другие, которые могут воспрепятствовать компании начать свою деятельность в Беларуси в соответствии с условиями регистрации.

*Предложенные решения.* 3.1. На первом этапе для иностранных компаний, принявших решение начать свой бизнес в Республике Беларусь, рассматривать вначале их бизнес-проект в Парке высоких технологий и лишь после его одобрения Наблюдательным Советом проходить процедуру государственной регистрации.

3.2. В отношении иностранных инвесторов и назначаемых ими должностных лиц, особенно в таких приоритетных сферах как научно-техническая и инновационная деятельность, должны быть выработаны упрощенные административные процедуры регистрации.

**4. Государство и информационные технологии.** Одним из путей развития информационных технологий является государственная поддержка. Во всех странах мира государство является крупнейшим потребителем продукции индустрии информационных технологий, стимулируя спрос и содействуя росту национальных компаний в области информационных технологий. Во всех развитых странах на сегодняшний день на первый план выдвинулись применения информационных технологий в системе государственного управления, которые получили название “электронное правительство”. Это комплекс представлений о том, как эффективно использовать

информационные технологии для оказания услуг населению и субъектам хозяйствования. В этой связи *предложены решения*:

4.1. Разработать обязательные для всех министерств и ведомств регламенты по работе с гражданами с использованием совместимых на логическом, техническом и программном уровне системах.

4.2. Использовать экспертный совет ПВТ для формирования условий проведения консолидированных закупок техники и программного обеспечения. Участников торгов следует нагружать социальным блоком: требованием поставлять бесплатно программное обеспечение для учебных заведений, открытие центров исследований и разработок.

**5. Права интеллектуальной собственности.** Одной из причин торможения инноваций в нашей стране явилось то, что изобретатель в советской системе не имел права на созданную им интеллектуальную собственность. В Республике Беларусь уже создана основа государственной системы охраны интеллектуальной собственности. Сформированная законодательная база в этой области соответствует действующим в данной сфере международным нормам и позволяет осуществлять охрану результатов интеллектуального труда и их защиту от противоправного использования. Однако, на сегодняшний день в Республике Беларусь не создан механизм учета прав тех исследователей и учёных, которые вложили свою жизнь в эксплуатируемые отечественными предприятиями технологии и оборудование. В отличие от искусства и литературы, где хоть как-то соблюдаются авторские права, у большинства отечественных разработок нет авторов, соответственно, нет и механизма получения патентных и лицензионных платежей. Новые собственники получили “ноу-хау” бесплатно, и до сих пор большинство отечественных технологий, применяемых на предприятиях, не имеет своей стоимостной оценки.

**6. Венчурное финансирование.** Венчурное инвестирование - прямое вложение денежных средств в финансирование разработок и внедрение их в производство. Это вложение осуществляется в уставной капитал предприятий инвесторами на свой риск и без обязательств по уровню доходности и возврату инвестиций. При этой форме финансирования пренебрегают бизнес-планами, а также другими формами гарантий по возврату вложенных средств, поскольку объективно нельзя предсказать успех предпринятого дела.

В отличие от традиционного производства информационные технологии на сегодняшний день являются рискованными проектами. Традиционный производственный процесс легко просчитывается – имеется сырьё или полуфабрикат, ставится оборудование, нанимается

персонал. При этом достаточно просто проследить процесс, объединить производственную цепочку и получить необходимую продукцию. Когда же создается новая поисковая система или программа для туристических фирм – невозможно определить в принципе, как поведет себя рынок – сможет ли твоя поисковая система справляться с запросами лучше других, понравятся ли новые подходы по организации туристического бизнеса или будет ли кто покупать новую антивирусную систему.

Тем не менее, венчурный бизнес, зародившийся в середине 50-х годов, развился в мощную мировую индустрию и зарекомендовал себя как один из наиболее действенных инструментов поддержки и развития реального сектора экономики. Проблема коммерциализации научных исследований существует во всем мире и связана с тем, что таланты ученого и предпринимателя редко совмещаются в одном человеке. Как правило, ученые – плохие предприниматели, поэтому государство создает специальные механизмы для содействия внедрения технологий в массовое производство и создает соответствующую нормативную базу, создающую заинтересованность во внедрении разработок.

*Предложенные решения.* Ключевым механизмом привлечения частного капитала в отечественную венчурную индустрию является создание венчурных фондов с прямым долевым государственным участием. Государственные средства, инвестируемые в венчурные фонды будут снижать риски частных инвесторов, входящих в эти фонды, играть роль катализатора и агитатора в привлечении частных средств в венчурную индустрию страны.

Период развития компании от момента прихода в нее венчурного капитала до момента продажи венчурным фондом своего пакета акций, как правило, занимает 5-7 лет. За это время в стране необходимо создать сеть биржевых площадок для продажи акций высокотехнологичных предприятий. Для формирования стратегических партнерств с крупным промышленным производством следует оказать малым предприятиям поддержку для их выхода на информационный рынок. Последовательное развитие этого процесса может происходить путем разработки специальных условий для выхода динамично развивающихся высокотехнологичных компаний на действующие и создаваемые биржевые площадки и специальные сегменты на фондовых биржах. В дальнейшем, по мере увеличения количества компаний, получивших венчурные инвестиции, и находящихся на этапе выхода из них венчурных фондов, будут создаваться реально действующие электронные информационные биржи высокотехнологичных компаний в сети Интернет.